

## CENNIK – SPRZEDAŻ SKYRASTER

WERSJA	CENA ŁĄCZNA	OPIS
<i>OPROGRAMOWANIE W PAKIECIE – PROMOCJA TYLKO DLA KLIENTÓW DETALICZNYCH</i>		
<b>RTK PowerGPS PRO II + RaportyGPS PRO II</b>	<b>950,00</b> zł netto <sup>1</sup> / pakiet (7% rabatu <sup>2</sup> )	1 stanowisko (Android) 1 stanowisko (Windows PC)
<b>RTK PowerGPS PRO II + RaportyGPS PRO II + wszystkie moduły dla Raportów i PowerGPS</b>	<b>1632,00</b> zł netto / pakiet (15% rabatu <sup>3</sup> )	1 stanowisko (Android) 1 stanowisko (Windows PC)
<i>OPROGRAMOWANIE KONTROLERA – POMIAROWE – CENY BAZOWE</i>		
<b>RTK PowerGPS PRO II</b>	<b>700,00</b> zł netto / stan.	1 stanowisko (Android)
<b>kolejne stanowisko PowerGPS<sup>4</sup></b>	<b>+350,00</b> zł netto / stan. (PROMOCJA 50%)	2-gie lub kolejne stan. (Android)
<b>Moduł EXTRA</b>	<b>+150,00</b> zł netto /stan.	1 stanowisko (Android)
<b>Moduł TRANSFORMACJE</b>	<b>+150,00</b> zł netto /stan.	1 stanowisko (Android)
<b>Moduł na kolejnym stanowisku<sup>5</sup></b>	<b>+75,00</b> zł netto /stan. (PROMOCJA 50%)	Na 2-gim lub kolejnych stan. (Android)
<i>OPROGRAMOWANIE RAPORTOWE – CENY BAZOWE</i>		
<b>Raporty GPS PRO II</b>	<b>320,00</b> zł netto / stan. <sup>6</sup>	1 stanowisko (Windows PC)
<b>kolejne stanowisko RaportyGPS<sup>7</sup></b>	<b>+85,00</b> zł netto / stan. (PROMOCJA 70%)	2-gie lub kolejne stan. (Windows PC)
<b>Raporty GPS Standard</b>	<b>200,00</b> zł netto / stan.	1 stanowisko (Windows PC)
<b>Moduł EDV2<sup>8</sup></b>	<b>+200,00</b> zł netto	Dla wszystkich stanowisk
<b>Moduł Mapy</b>	<b>+200,00</b> zł netto	Dla wszystkich stanowisk
<b>Moduł Dokładnościowy</b>	<b>+200,00</b> zł netto	Dla wszystkich stanowisk

<sup>1</sup> Cennik wyskalowany w wartościach netto - do ceny ostatecznej (brutto) należy doliczyć podatek VAT (23%)

<sup>2</sup> Rabat liczony od sumy licencji obu programów poza promocją (1020zł netto)

<sup>3</sup> Rabat liczony od sumy licencji obu programów poza promocją (1920zł netto)

<sup>4</sup> dla tej samej firmy użytkownika końcowego

<sup>5</sup> Przy założeniu, że dany moduł był wykupiony na pierwszego stanowiska

<sup>6</sup> Pierwsze stanowisko Windows XP/7/8

<sup>7</sup> dla tej samej firmy użytkownika końcowego

<sup>8</sup> Modułów EDV2/Mapy/Dokładnościowego można nabyć tylko dla wersji PRO

# SPECYFIKACJA SPRZEDAŻY I DYSTRYBUCJI

W zakresie sprzedaży (obejmującej zarówno przypadki sprzedaży SkyRaster oraz sprzedaży dystrybucyjnej):

CENA LICENCJI OBEJMUJE	CENA LICENCJI NIE OBEJMUJE
<ol style="list-style-type: none"><li><b>Udzielenie BEZTERMINOWEJ licencji</b>, na jedno lub więcej stanowisk (zależnie od zamówienia) w postaci JAKA-JEST.</li><li><b>Pomoc w zakresie podstawowym</b> (max. kilka roboczogodzin<sup>9</sup>), obejmującym kontakt mailowy lub telefoniczny (w zależności od potrzeb) lub rozwiązanie spraw dotyczących przepisywania licencji czy analizy sugestii i propozycji zmian.</li><li>Możliwość <b>bezpłatnego przepisania licencji</b> na nowe urządzenie (stanowisko) w przypadku uszkodzenia/zmiany na inny model sprzętu<sup>10</sup>.</li><li><b>Bezpłatny dostęp do materiałów szkoleniowych</b> oraz informacyjnych poprzez stworzone <i>blogi serwisowe oraz instrukcje oprogramowania</i> (jeśli dotyczy).</li><li>Udostępnienie <b>możliwości założenia i skorzystania z konta w serwisie RTK24.net</b> dla użytkownika przez 1 rok z gwarancją bez opłat.</li><li><b>Bezpłatną aktualizację w ramach konkretnego modułu lub serii oprogramowania</b> (w przypadku PowerGPS uprawnienia do gwarantowanej bezpłatnej aktualizacji dotyczą okresu 1 roku od zakupu)</li><li><b>Bezpłatne dostarczenie materiałów graficznych</b> oraz <b>możliwość bezpłatnego wykorzystania materiałów graficznych dostępnych na stronach projektów</b> (związanych z promocją programu) – opcje skierowane głównie do Dystrybutorów.</li></ol>	<ol style="list-style-type: none"><li><b>Gwarantowanej dostępności obsługi serwisowej</b> – bez <i>dotatkowego płatnego pakietu serwisowego</i> nie jesteśmy w stanie zagwarantować odpowiedzi i zakładanej reakcji (np. wdrożenie zmiany lub poprawki) w określonym czasie.</li><li><b>Bezpłatnego dostosowania i doboru zestawów sprzętu użytkownika</b> – jeśli użytkownik zamierza wykorzystać sprzęt spoza listy oficjalnie wspieranego sprzętu lub oczekuje większego wsparcia w zakresie zapewnienia poprawnego funkcjonowania konkretnego zestawu sprzętu (np. dobranie odpowiednich uchwytów lub akumulatorów lub działania w zakresie określonej wersji systemu operacyjnego) – <i>sugerujemy płatny pakiet serwisowy lub zamówienie odpowiednio większej ilości licencji</i></li><li><b>Zapewnienia określonej częstotliwości aktualizacji</b> – jeśli użytkownikowi zależy na częstych aktualizacjach lub zmianach dostosowanych pod użytkownika – <i>sugerujemy płatny pakiet serwisowy</i>.</li><li><b>Gwarancji door-to-door lub innych gwarancji, rozszerzających domyślną licencję „JAKA-JEST”</b> – tego typu gwarancje są możliwe tylko w zakresie <i>płatnych pakietów serwisowych</i>.</li><li><b>Gwarancji ciągłości sprzedaży</b> – umowy w zakresie ciągłości sprzedaży i dostarczania licencji są możliwe tylko w zakresie <i>odpłatnych umów serwisowych</i>.</li></ol>

<sup>9</sup> uwzględniając czas rozmów telefonicznych / czas przygotowania (analizy) i prowadzenia korespondencji mailowej

<sup>10</sup> w przypadku zmiany, nie częściej niż raz na pół roku w przypadku licencji OFFLINE lub raz na tydzień w przypadku licencji ONLINE (wymagającej internetu w wersji komercyjnej do autoryzacji)

## PRIORYTETY OBSŁUGI SERWISOWEJ KLIENTÓW I DYSTRYBUTORÓW

1. Klienci oraz Dystrybutorzy, którzy posiadają **aktywne płatne pakiety serwisowe**.
2. Dystrybutorzy **bez wykupionych płatnych pakietów serwisowych**.
3. Klienci posiadający oba typy programów (PowerGPS i RaportyGPS) i większą ilość licencji, **bez płatnych pakietów serwisowych**.
4. Klienci posiadający pojedyncze programy z wszystkimi modułami, **bez płatnych pakietów serwisowych**
5. Klienci posiadający pojedyncze licencje lub pojedyncze programy bez modułów, **bez płatnych pakietów serwisowych**.

## PŁATNE PAKIETY ORAZ INNE USŁUGI SERWISOWE

### ➤ OKRESOWE PAKIETY LUB UMOWY SERWISOWE

1. Klient lub Dystrybutor, który potrzebuje dostosowanej do siebie (lub swoich klientów), **gwarantowanej opieki serwisowej** może zamówić **odpłatny pakiet serwisowy**, którego warunki i stawki będą indywidualnie negocjowane.
2. Pakiet serwisowy jest **umową terminową**, określającą warunki w konkretnym okresie czasu (np. możliwy jest zarówno pakiet tygodniowy, jak i miesięczny, półroczny..itp)
3. **Płatność** dotycząca pakietów serwisowych jest **realizowana z góry** za dany okres – zależnie od sytuacji, możliwe jest rozłożenie na kilka transz (np. w przypadku umowy półrocznej możliwe jest rozłożenie płatności co miesiąc). Brak płatności za którąś z transz powoduje wstrzymanie wszelkich prac serwisowych/wsparcia i realizacji umowy – do czasu uregulowania płatności.
4. **Stawka dedykowanych zmian programistycznych lub indywidualnego wsparcia** może wahać się od 50 do 100zł/h zależnie od specjalizacji i zakresu wsparcia. W przypadku pakietu obejmującego dłuższy okres czasu stawki godzinowe mogą być obniżone.

### ➤ INNE USŁUGI SERWISOWE

5. Jeśli Klientowi/Dystrybutorowi zależy na **dostosowaniu konkretnego modelu urządzenia bądź formatu**, a dostosowanie to nie znajduje się w planie bezpłatnego wdrożenia w serii oprogramowania, może zamówić płatną usługę dostosowania opartą o:
  - a. **płatność pokrywającą koszt wdrożenia**
  - b. **zakup odpowiedniej ilości licencji** – przy czym koszty nabycia licencji powinny pokryć sumę większą od wartości wdrożenia, aby możliwe było pokrycie z tej kwoty zarówno obsługi serwisowej tych licencji, jak i wdrożenia :

*przykładowo przy usłudze wdrożenia wartej 2000zł netto i wartościach licencji 855zł, Dystrybutor musiałby nabyć co najmniej 4-5 takich licencji (równowartość 3420-3925zł netto).*
6. **Plan (pakiet) bezpłatnych wdrożeń (zmian, ulepszeń oraz poprawek) jest ściśle zależny od finansowania projektu** - które z kolei odbywa się ze sprzedawanych licencji). W przypadku gdy Dystrybutorzy będą zamawiać większe ilości licencji, powinno to skutkować większym budżetem na prace rozwojowe i szerszym pakietem. Oczywiście działa to w drugą stronę – SkyRaster jako producent Oprogramowania zastrzega sobie wstrzymanie bezpłatnych wdrożeń (także poprawek), jeśli budżet rozwojowy będzie niewystarczający lub prowadzenie tego typu prac będzie ekonomicznie nieuzasadnione.