

CENNIK – SPRZEDAŻ SKYRASTER

WERSJA	CENA ŁĄCZNA	OPIS
<i>OPROGRAMOWANIE W PAKIECIE – PROMOCJA TYLKO DLA KLIENTÓW DETALICZNYCH</i>		
RTK PowerGPS PRO II + RaportyGPS PRO II	850,00 zł netto ¹ / pakiet (4% rabatu ²)	1 stanowisko (Android) 1 stanowisko (Windows PC)
RTK PowerGPS PRO II + RaportyGPS PRO II + wszystkie moduły dla Raportów i PowerGPS	1405,00 zł netto / pakiet (15% rabatu ³)	1 stanowisko (Android) 1 stanowisko (Windows PC)
<i>OPROGRAMOWANIE KONTROLERA – POMIAROWE – CENY BAZOWE</i>		
RTK PowerGPS PRO II	599,00 zł netto / stan.	1 stanowisko (Android)
kolejne stanowisko PowerGPS⁴	+299,00 zł netto / stan. (PROMOCJA 50%)	2-gie lub kolejne stan. (Android)
Moduł EXTRA	+99,00 zł netto /stan.	1 stanowisko (Android)
Moduł TRANSFORMACJE	+99,00 zł netto /stan.	1 stanowisko (Android)
Moduł na kolejnym stanowisku⁵	+49,00 zł netto /stan. (PROMOCJA 50%)	Na 2-gim lub kolejnych stan. (Android)
<i>OPROGRAMOWANIE RAPORTOWE – CENY BAZOWE</i>		
Raporty GPS PRO II	289,00 zł netto / stan. ⁶	1 stanowisko (Windows PC)
kolejne stanowisko RaportyGPS⁷	+79,00 zł netto / stan. (PROMOCJA 70%)	2-gie lub kolejne stan. (Windows PC)
Raporty GPS Standard	189,00 zł netto / stan.	1 stanowisko (Windows PC)
Moduł EDV⁸	+189,00 zł netto	Dla wszystkich stanowisk
Moduł Mapy	+189,00 zł netto	Dla wszystkich stanowisk
Moduł Dokładnościowy	+189,00 zł netto	Dla wszystkich stanowisk

¹ Cennik wyskalowany w wartościach netto - do ceny ostatecznej (brutto) należy doliczyć podatek VAT (23%)

² Rabat liczony od sumy licencji obu programów poza promocją (888zł netto)

³ Rabat liczony od sumy licencji obu programów z modułami poza promocją (1653zł netto)

⁴ dla tej samej firmy użytkownika końcowego

⁵ Przy założeniu, że dany moduł był wykupiony na pierwszego stanowiska

⁶ Pierwsze stanowisko Windows XP/7/8/10

⁷ dla tej samej firmy użytkownika końcowego

⁸ Modułów EDV2/Mapy/Dokładnościowego można nabyć tylko dla wersji PRO

SPECYFIKACJA SPRZEDAŻY I DYSTRYBUCJI

W zakresie sprzedaży (obejmującej zarówno przypadki sprzedaży SkyRaster oraz sprzedaży dystrybucyjnej):

CENA LICENCJI OBEJMUJE	CENA LICENCJI NIE OBEJMUJE
<ol style="list-style-type: none"> Udzielenie BEZTERMINOWEJ licencji, na jedno lub więcej stanowisk (zależnie od zamówienia) w postaci JAKA-JEST. Pomoc w zakresie podstawowym (max. kilka roboczogodzin⁹), obejmującym kontakt mailowy lub telefoniczny (w zależności od potrzeb) lub rozwiązanie spraw dotyczących przepisywania licencji czy analizy sugestii i propozycji zmian. Możliwość bezpłatnego przepisania licencji na nowe urządzenie (stanowisko) w przypadku uszkodzenia/zmiany na inny model sprzętu¹⁰. Bezpłatny dostęp do materiałów szkoleniowych oraz informacyjnych poprzez stworzone <i>blogi serwisowe oraz instrukcje oprogramowania</i> (jeśli dotyczy). Udostępnienie możliwości założenia i skorzystania z konta w serwisie RTK24.net dla użytkownika przez 1 rok z gwarancją bez opłat. Bezpłatną aktualizację w ramach konkretnego modułu lub serii oprogramowania (w przypadku PowerGPS uprawnienia do gwarantowanej bezpłatnej aktualizacji dotyczą okresu 1 roku od zakupu) Bezpłatne dostarczenie materiałów graficznych oraz możliwość bezpłatnego wykorzystania materiałów graficznych dostępnych na stronach projektów (związanych z promocją programu) – opcje skierowane głównie do Dystrybutorów. 	<ol style="list-style-type: none"> Gwarantowanej dostępności obsługi serwisowej – bez <i>dotatkowego płatnego pakietu serwisowego</i> nie jesteśmy w stanie zagwarantować odpowiedzi i zakładanej reakcji (np. wdrożenie zmiany lub poprawki) w określonym czasie. Bezpłatnego dostosowania i doboru zestawów sprzętu użytkownika – jeśli użytkownik zamierza wykorzystać sprzęt spoza listy oficjalnie wspieranego sprzętu lub oczekuje większego wsparcia w zakresie zapewnienia poprawnego funkcjonowania konkretnego zestawu sprzętu (np. dobranie odpowiednich uchwytów lub akumulatorów lub działania w zakresie określonej wersji systemu operacyjnego) – <i>sugerujemy płatny pakiet serwisowy lub zamówienie odpowiednio większej ilości licencji</i> Zapewnienia określonej częstotliwości aktualizacji – jeśli użytkownikowi zależy na częstych aktualizacjach lub zmianach dostosowanych pod użytkownika – <i>sugerujemy płatny pakiet serwisowy</i>. Gwarancji door-to-door lub innych gwarancji, rozszerzających domyślną licencję „JAKA-JEST” – tego typu gwarancje są możliwe tylko w zakresie <i>płatnych pakietów serwisowych</i>. Gwarancji ciągłości sprzedaży – umowy w zakresie ciągłości sprzedaży i dostarczania licencji są możliwe tylko w zakresie <i>odpłatnych umów serwisowych</i>.

⁹ uwzględniając czas rozmów telefonicznych / czas przygotowania (analizy) i prowadzenia korespondencji mailowej

¹⁰ w przypadku zmiany, nie częściej niż raz na pół roku w przypadku licencji OFFLINE lub raz na tydzień w przypadku licencji ONLINE (wymagającej internetu w wersji komercyjnej do autoryzacji)

PRIORYTETY OBSŁUGI SERWISOWEJ KLIENTÓW I DYSTRYBUTORÓW

1. Klienci oraz Dystrybutorzy, którzy posiadają **aktywne płatne pakiety serwisowe**.
2. Dystrybutorzy **bez wykupionych płatnych pakietów serwisowych**.
3. Klienci posiadający oba typy programów (PowerGPS i RaportyGPS) i większą ilość licencji, **bez płatnych pakietów serwisowych**.
4. Klienci posiadający pojedyncze programy z wszystkimi modułami, **bez płatnych pakietów serwisowych**
5. Klienci posiadający pojedyncze licencje lub pojedyncze programy bez modułów, **bez płatnych pakietów serwisowych**.

PŁATNE PAKIETY ORAZ INNE USŁUGI SERWISOWE

➤ OKRESOWE PAKIETY LUB UMOWY SERWISOWE

1. Klient lub Dystrybutor, który potrzebuje dostosowanej do siebie (lub swoich klientów), **gwarantowanej opieki serwisowej** może zamówić **odpłatny pakiet serwisowy**, którego warunki i stawki będą indywidualnie negocjowane.
2. Pakiet serwisowy jest **umową terminową**, określającą warunki w konkretnym okresie czasu (np. możliwy jest zarówno pakiet tygodniowy, jak i miesięczny, półroczny..itp)
3. **Płatność** dotycząca pakietów serwisowych jest **realizowana z góry** za dany okres – zależnie od sytuacji, możliwe jest rozłożenie na kilka transz (np. w przypadku umowy półrocznej możliwe jest rozłożenie płatności co miesiąc). Brak płatności za którąś z transz powoduje wstrzymanie wszelkich prac serwisowych/wsparcia i realizacji umowy – do czasu uregulowania płatności.
4. **Stawka dedykowanych zmian programistycznych lub indywidualnego wsparcia** może wahać się od 50 do 100zł/h zależnie od specjalizacji i zakresu wsparcia. W przypadku pakietu obejmującego dłuższy okres czasu stawki godzinowe mogą być obniżone.

➤ INNE USŁUGI SERWISOWE

5. Jeśli Klientowi/Dystrybutorowi zależy na **dostosowaniu konkretnego modelu urządzenia bądź formatu**, a dostosowanie to nie znajduje się w planie bezpłatnego wdrożenia w serii oprogramowania, może zamówić płatną usługę dostosowania opartą o:
 - a. **płatność pokrywającą koszt wdrożenia**
 - b. **zakup odpowiedniej ilości licencji** – przy czym koszty nabycia licencji powinny pokryć sumę większą od wartości wdrożenia, aby możliwe było pokrycie z tej kwoty zarówno obsługi serwisowej tych licencji, jak i wdrożenia :

przykładowo przy usłudze wdrożenia wartej 2000zł netto i wartościach licencji 799zł, Dystrybutor powinien nabyć co najmniej 5-6 takich licencji (równowartość 3995-4794zł netto).
6. **Plan (pakiet) bezpłatnych wdrożeń (zmian, ulepszeń oraz poprawek) jest ściśle zależny od finansowania projektu** - które z kolei odbywa się ze sprzedawanych licencji). W przypadku gdy Dystrybutorzy będą zamawiać większe ilości licencji, powinno to skutkować większym budżetem na prace rozwojowe i szerszym pakietem. Oczywiście działa to w drugą stronę – SkyRaster jako producent Oprogramowania zastrzega sobie wstrzymanie bezpłatnych wdrożeń (także poprawek), jeśli budżet rozwojowy będzie niewystarczający lub prowadzenie tego typu prac będzie ekonomicznie nieuzasadnione.